



پژوهشنامه مدیریت اجرایی

علمی - پژوهشی

سال نهم، شماره‌ی ۱۷، نیمه‌ی اول ۱۳۹۶

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی سازمانی و مزیت رقابتی

علی صفری*

محمد حسین مشرف جوادی**

مرضیه میرزاوی فر***

تاریخ دریافت: ۱۳۹۵/۱۲/۷ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۶/۶/۹

چکیده:

هدف این پژوهش بررسی تأثیر سرمایه فکری و عملکرد سازمانی با میانجی گری چابکسازی سازمانی و مزیت رقابتی در یکی از نیروگاههای کشور است. روش پژوهش از نظر هدف کاربردی و از لحاظ گردآوری داده‌ها از نوع توصیفی-پیمایشی و از نوع علی است. بدین منظور نمونه‌ای به حجم ۲۳۰ آزمودنی، از بین کارکنان نیروگاه برق با روش نمونه‌گیری طبقه‌ای مناسب با حجم انتخاب شدند. جهت جمع‌آوری داده‌ها از پرسشنامه‌ی محقق ساخته و برای بررسی روایی پرسشنامه از روایی محتوایی و سازه و برای تعیین پایایی پرسشنامه از روش آلفای کرونباخ استفاده شده است. جهت تجزیه و تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه‌ها با استفاده از الگوسازی معادلات ساختاری از نرم‌افزارهای Amos 22 و SPSS 21 استفاده گردید. نتایج حاصل از بررسی فرضیه‌های پژوهش نشان داد که سرمایه فکری به صورت مستقیم بر عملکرد سازمانی تأثیر مثبت و معناداری دارد. همچنین مزیت رقابتی و چابکی سازمانی نقش میانجی در رابطه میان سرمایه فکری و عملکرد سازمانی داشته‌اند، در نهایت الگوی کلی پژوهش تأیید شد.

واژگان کلیدی: سرمایه فکری، عملکرد سازمانی، چابکی سازمانی، مزیت رقابتی، برق

۱. مقدمه

* نویسنده مسئول - استادیار گروه مدیریت، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران. (a.safari@ase.ui.ac.ir)

** استادیار گروه مدیریت، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران. (m.moshref@ase.ui.ac.ir)

*** کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، گروه مدیریت، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران. (mirzaiefarmrb@yahoo.com)

با وقوع انقلاب تکنولوژی و فناوری اطلاعات، در اقتصاد دانش محور امروزی دانش به عنوان مهم‌ترین سرمایه، جایگزین سرمایه مالی و فیزیکی شد (قلیچ‌لی و مشبکی^۱، ۱۳۸۵). در این میان سیاستگذاران نیز به این مفهوم توجه داشته‌اند و غالباً بر این باورند که بهتر است پایه‌های اقتصاد موفق بر محور سرمایه‌های فکری قرار گیرد. از یکسو در اقتصاد دانش محور امروزی یکی از مهم‌ترین راه‌های دستیابی به مزیت رقابتی پایدار و عملکرد سازمانی مناسب تمرکز بر روی سرمایه فکری است، از سوی دیگر سرعت فزاينده تغييرات محيطي همگام با جهاني شدن رقابت‌ها باعث شده است که كسب مزیت‌های رقابتی جديد از اهميت بيشرى برخوردار گردد، اين تغييرات تأثيری عميق بر روی سازمان‌ها گذاشته‌اند و لزوم همسویی هرچه بيشرى با اين تغييرات جهت دستیابي به مزیت‌های رقابتی جديد را در مرکز توجه قرار داده است.

هدف از تمرکز بر سرمایه‌های فکری دستیابی به مزیت رقابتی پایدار می‌باشد و این مهم تحقق نمی‌يابد مگر از طریق تمرکز هرچه بيشرى بر روی چابکی سازمانی؛ چرا که عرصه کسب وکار جهانی به شدت رقابتی شده و سازمان‌ها برای دستیابی به مزیت رقابتی پایدار نيازمند همسویی هرچه بيشرى با تغييرات محيطي است.

شروع حرکت کشورهای منطقه به سمت توسعه یافته‌گی از طریق ایجاد صنایع مختلف، نياز آنها به انرژی بهویشه برق را افزایش داده است و از آنجائیکه ایجاد نیروگاه برق نيازمند هزینه بالا و زمان طولانی است، بسیاری از کشورها به واردات اين کالا تمایل دارند تا همگام با اجرای طرح‌های صنعتی، بستر تأمین انرژی را نيز فراهم کنند. با توجه به موقعیت استراتژیک نیروگاه برق لزوم تمرکز هرچه بيشرى روی اين صنعت بهمنظور دستیابی به مزیت رقابتی پایدار در منطقه و به دنبال آن عملکرد سازمانی مناسب بيش از پيش احساس می‌شود. همچنان به منظور ارتقاء جايگاه ايران در رقابت جهانی تمرکز بيشرى روی سرمایه فکری و کسب مزیت رقابتی پایدار و چابک در صنایع کشور به ویژه نیروگاه برق با توجه به نقش استراتژیک آن در منطقه ضروری بهنظر

¹. Ghlich Lee & Moshabaki

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی ۱۵۱

می‌رسد. لذا انجام پژوهشی در راستای بررسی تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی با نقش میانجی مزیت رقابتی و چابکی سازمانی در سازمان‌های ایرانی ضروری به نظر می‌رسد. بنابراین پژوهش با این پرسش آغاز می‌شود که آیا سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی تأثیر دارد؟ و آیا در این رابطه چابکی سازمانی و مزیت رقابتی نقش میانجی‌گری دارند؟

۲. مروری بر ادبیات و پیشینه پژوهش

۱-۲. سرمایه فکری

اصطلاح سرمایه فکری توسط اقتصاددان آمریکایی گالبریت^۱ (۱۹۶۹) مطرح شد. وی معتقد بود سرمایه فکری فراتر از تفکر به معنای تفکر صرف است و درجه‌ای از اقدام فکری را نیز شامل می‌شود. سرمایه فکری نه تنها به خودی خود، دارایی نامشهود ایستاد است، بلکه فرآیند ایدئولوژیکی است و وسیله‌ای برای رسیدن به هدف محسوب می‌شود (بنتیس^۲، ۱۹۹۸). با وجود تفاوت‌های بین تعاریف مختلف سرمایه فکری ولی تمامی این تعاریف بر این اصل استوارند که سرمایه فکری مجموع دارایی‌های ناملموس سازمان اعم از دانش، سرمایه ساختاری، سرمایه ارتباطی، سرمایه سازمانی، سرمایه داخلی و سرمایه خارجی است (حسنی و رمضان^۳، ۱۳۹۰).

در اکثر مطالعات صورت گرفته سرمایه فکری شامل سه جزء می‌باشد: ۱- سرمایه انسانی؛ ۲- سرمایه ساختاری؛ و ۳- سرمایه ارتباطی/مشتری(جانوسویچ، دیزنفول جک^۴ و بنتیس(۲۰۱۳)؛ سو و وانگ^۵(۲۰۱۲)؛ کابریتا^۶ و بنتیس(۲۰۰۸)). سرمایه انسانی منبع خلاقیت و نوسازی استراتژیک سازمان است. چن، زو و زی^۷ (۲۰۰۴)، سرمایه انسانی را

¹. Galbraith

². Bontis

³. Hasnavi & Ramazan

⁴. Janosevic, Dzenopoljac

⁵. Hsu & Wang

⁶. Cabrita

⁷. Chen, Zhu & Xie

مبنای سرمایه فکری می‌دانند که به عواملی مانند دانش، مهارت، قابلیت و نگرش کارکنان اشاره دارد و به بهبود عملکرد و افزایش سودآوری می‌انجامد. سرمایه ساختاری/سازمانی شامل همه ذخایر غیرانسانی دانش در سازمان می‌شود. کارسون، رانزن، وانفیلد و مارسدن^۱ (۲۰۰۴) معتقدند سرمایه ساختاری شامل فرآیندها، قوانین و مقررات و رویه‌های سازمانی است که جهت حفظ و بهبود کارایی سازمان مدون شده و در اختیار کارکنان قرار گرفته‌اند. سرمایه ساختاری نماینده آن دسته از دارایی‌هایی است که از افراد درون سازمان مجزا هستند (مک گیل^۲، ۲۰۰۶).

سرمایه ارتباطی/امشتري به عنوان یک پل و سازماندهنده عملیات سرمایه فکری تلقی می‌شود و عاملی تعیین‌کننده در تبدیل سرمایه فکری به ارزش بازاری است (چن و همکاران، ۲۰۰۴). سرمایه ارتباطی می‌تواند برای تصمیم‌گیری در مورد چگونگی بهره‌برداری از پایگاه دانش سازمانی، روندهای بازار و فرصت‌های تکنولوژیکی، مفید و حیاتی باشد (هورمیگا، باتیستا کادینو و سانچز مدینا^۳، ۲۰۱۱).

۲-۲. عملکرد سازمانی

عملکرد سازمانی به طور سنتی با توجه به مفاهیم مالی و حسابداری ارزیابی شده است (مورگان و استرانگ^۴، ۲۰۰۳). امروزه عواملی چون رقابت شدید، جهانی شدن و انفجار تکنولوژی، یادگیری سازمانی، قابلیت‌های خلق دانش و نوآوری، عوامل غالب بر ایجاد مزیت رقابتی هستند، به تبع آن، سازمان‌ها مجبورند در جستجوی معیارهایی فراتر از سنجه‌های مالی سنتی باشند (پاپ الکسندرس، ایانو، پراستاکس و سودرکوئیست^۵، ۲۰۰۵).

¹. Carson, Ranzijn, Winefield & Marsden

². McGill

³. Hormiga, Batista-Canino & Sanchez-Medina

⁴. Morgan & Strong

⁵. Papalexandris, Ioannou, Prastacos & Soderquist

کاپلان و نورتون^۱ (۱۹۹۰) روش‌ها و معیارهای سنجش عملکرد را در ۱۲ شرکت برتر آمریکایی مورد مطالعه قرار دادند. آن‌ها دریافتند که اکثر شرکت‌های موفق، اهداف استراتژیک خود را در چهار مقوله‌ی مالی، مشتری، فرآیندهای داخلی و رشد و یادگیری تعیین و از این چهار منظر عملکرد خود را ارزیابی می‌کنند. آن‌ها کتابی را تحت عنوان کارت امتیازی متوازن به چاپ رساندند که به معرفی الگوی^۲ BSC پرداختند (حاجی کریمی و پرهیزگار^۳، ۱۳۸۶). در پژوهش حاضر از الگوی BSC به دلیل جامع بودن در پژوهش‌های گذشته برای سنجش عملکرد سازمانی استفاده شده است.

اهداف مالی متدائل؛ سودآوری، رشد و ارزش سهام سهامداران می‌باشد. سنجه‌های مالی سیستم کنترل مالی خوبی هستند. سنجه مشتری پرسش این است که چه کسانی مشتریان اصلی سازمان هستند؟ دانستن اینکه سازمان از دید مشتریان چگونه عمل می‌کند یکی از نیازهای مدیریت ارشد است. در منظر فرآیندهای داخلی سازمان باید فرآیندهایی را مشخص کند که با برتری یافتن در آن‌ها بتواند ارزش‌آفرینی برای مشتریان و سهامداران خود را تداوم بخشد. هدف رسیدن به نتایج مطلوب وجه مالی و مشتری، از طریق به کارگیری راههای جدید و اصلاح و بهبود فرآیندها و روش‌های موجود است. سنجه یادگیری و رشد اقدامی زیرساختاری جهت رشدی پایدار در سازمان محسوب می‌شود. رقابت تنگاتنگ جهانی ایجاب می‌کند که سازمان‌ها همواره به فکر توسعه قابلیت‌های خود با هدف ارزش‌آفرینی برای مشتریان و ذینفعان خود باشند. بنابراین، آنچه که BSC را از سایر نظام‌های مدیریت و ارزیابی عملکرد جدا ساخته است، موضوع روابط علی و معلولی است(کاپلان و نورتون، ۲۰۰۵). پژوهش‌های گوپال‌مجی و گوسوامی^۴ (۲۰۱۷)، دیزنهول‌جک، جانوسویچ و بنتیس (۲۰۱۶)،

¹. Kaplan & Norton

². Balanced Scorecards (BSC)

³. Haji Karim & Parhizgar

⁴. Gopal Maji & Goswami

اینکنن^۱ (۲۰۱۵)، اورینک و آیاس^۲ (۲۰۱۵)، اکبری، پور و آیتی^۳ (۱۳۹۳) و علامه و ابومسعودی^۴ (۱۳۹۴) نشان‌دهنده‌ی تأثیر مثبت و معنادار سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی است. بنابراین فرضیه اول بدین صورت تدوین می‌شود.

فرضیه اول : سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی تأثیرگذار است.

۳-۲. مزیت رقابتی

مزیت رقابتی به میزان توانایی بنگاه در به دست آوردن و حفظ موقعیت برتر نسبت به رقبا از طریق ایجاد ارزش برای مشتریان گفته می‌شود. سوواینک و سانگ^۵ (۲۰۰۷) مزیت رقابتی را ارزش‌های قابل ارائه شرکت برای مشتریانش، به نحوی که این ارزش‌ها از هزینه‌های صورت گرفته مشتری بالاتر باشد می‌نامند. کیفیت، هزینه، تحويل و انعطاف؛ جزء مزیت‌های رقابتی مهم شناخته شده‌اند. اخیراً زمان نیز به این مزیت‌ها اضافه شده است (لی، راگو ناتان و رائو^۶، ۲۰۰۶). به عقیده بارنی^۷ (۱۹۹۱) بنگاهی از مزیت رقابتی برخوردار است که یک استراتژی ایجاد کننده ارزش را اجرا کند که بطور همزمان توسط رقبای فعلی و رقبای بالقوه بکار گرفته نمی‌شود. نظریه پردازان و مدیران، همواره در پی درک عواملی بوده‌اند که سودآوری سازمان‌ها را مشخص می‌کند. نگاه مبتنی بر منابع سازمان، زیرساختی اقتصادی برای بررسی نقش سرمایه فکری در مزیت رقابتی فراهم می‌کند. این دیدگاه بر منابعی از سازمان که می‌تواند منشأ مزیت رقابتی در آن صنعت باشد، تمرکز دارد (بارنی، ۱۹۹۱). چارچوب VRIO می‌تواند برای تجزیه و تحلیل منابع سازمان به کار گرفته شود. در این چارچوب وضعیت منابع سازمان از جهت

¹. Inkinen

². Ornek & Ayas

³. Akbari, Poor & Ayati,

⁴. Allameh & Abumasoudi

⁵. Swink & Song

⁶. Li, Ragu-Nathan & Rao

⁷. Barny

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی ۱۵۵

میزان ارزشمندی^۱ (V)، کمیابی^۲ (R)، هزینه‌بر بودن تقلیدپذیری^۳ (I) و مورد استفاده و حمایت سازمان بودن آن منابع^۴ (O) بررسی می‌شود.

جنبهایی از منابع سازمان که با ارزش، کمیاب و تقلیدناپذیرند، اگر از سوی سازمان به درستی سازماندهی شوند، می‌توانند منشأ مزیت رقابتی پایدار باشند. سازمانی که از سرمایه فکری منحصربه‌فرد برخوردار است، دارای مزیت رقابتی مناسبی در مقایسه با رقبایش است، لی و همکارانش (۲۰۰۶) اذعان داشتند مزیت رقابتی می‌تواند بر روی عملکرد مالی و عملکرد بازاری تأثیرگذار باشد. پژوهش‌های انجام شده توسط کامی‌کاما، آهیاوز و انتیوای^۵ (۲۰۱۱) و یوسفی و شمس‌الدینی^۶ (۱۳۹۴) نشان داده است که سرمایه فکری بر مزیت رقابتی تأثیر مثبت و معناداری دارد. با توجه به مبانی نظری و پژوهش‌های انجام شده فرضیه دوم پژوهش به صورت زیر تدوین می‌شود.

فرضیه دوم : مزیت رقابتی به عنوان متغیر میانجی در رابطه سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی تأثیرگذار است.

۴-۲. چابکی سازمانی

ستیا، سمبامورسی و کلوس^۷ (۲۰۰۸) معتقدند چابکی توانایی سازمان برای: ۱) کشف فرصت‌های جدید در جهت مزیت رقابتی؛ ۲) بهره‌برداری از دانش و ارتباطات برای بهدست آوردن این فرصت‌ها؛ ۳) انطباق با شرایط ناگهانی در شرایط کسب‌وکار است.

با مرور مؤلفه‌های چابکی بهنظر می‌رسد مؤلفه‌هایی که توسط ورلی و لاولر^۸ (۲۰۱۰) عنوان شده‌اند، در بین الگوهای ارائه شده چابکی مشترک می‌باشد و شامل استراتژی

¹. Valuable

². Rareness

³. Costly to Imitate

⁴. Organization Support

⁵. Kamukama, Ahiauzu & Ntayi

⁶. Youssefi & Shams al-Din,

⁷. Setia, Sambamurthy & Closs

⁸. Worley & Lawler

قوی، طرح سازمانی انطباق‌پذیر، رهبری و هویت مشترک؛ قابلیت‌های ارزش‌آفرینی می‌باشد در این پژوهش جهت سنجش چابکی سازمانی استفاده شده است. سازمان‌های چابک به دنبال پیاده‌سازی استراتژی‌های نیرومندی‌اند که منافع اقتصادی و فرهنگی خود را از طریق پاسخگویی به محیط به دست می‌آورند. همچنین سازمان‌های چابک طرح‌هایی دارند که می‌توانند سریعاً به فشارهای محیطی پاسخ دهند. طرح‌های انطباق‌پذیر، ساختارها، فرآیندها، افراد و پارامترهایی دارند که ارزش را از بک نیت انطباق‌پذیر اخذ نموده و از این ایده که اجرای مجدد یک استراتژی قوی فرآیندی پیوسته و طبیعی می‌باشد، حمایت می‌کند. سومین ویژگی سازمان چابک، رهبری و هویت مشترک است. وجود مشترک تفکر سازمان را از رهبری به عنوان یک خصوصیت فردی به رهبری به عنوان یک ظرفیت سازمانی تغییر می‌دهد. رهبری مشترک از قابلیت تغییر پشتیبانی می‌کند. قابلیت ارزش‌آفرینی سازمان اشاره به توانایی سازمان دارد که در برگیرنده نگرانی‌های محیطی و اجتماعی در عملیات کسب‌وکار و تعادل با ذینفعان می‌باشد. سازمان‌ها باید اهداف و رویکردهایی خاص که در خور پایداری سازمان، مطابق با اهداف، گرایشات و استراتژی سازمان هستند، انتخاب کنند (ورلی و لاولر، ۲۰۱۰).

نتایج حاصل از پژوهش‌های غفوری، فرهادی و منصوری^۱ (۲۰۱۴) و سپهوند، عارف‌نژاد و شریعت‌نژاد^۲ (۱۳۹۴) تأثیر مثبت و معنادار سرمایه فکری بر چابکی سازمانی را مورد تأیید قرار دادند و پژوهش‌های خوش سیما^۳ (۱۳۸۴) و علامه، سماواتیان و شجاعی^۴ (۱۳۹۰) به تحلیل تأثیر چابکی سازمانی بر عملکرد سازمانی پرداختند، به دنبال این پژوهش‌ها تیکاماکی و ماونجری^۵ (۲۰۱۳) و وحدتی، نجات و ابوالفضل^۶

¹. Ghafuri, Farhadi & Mansouri

². Sepahvand, Aref Nejad & Shariat Nejad

³. Khosh Sima

⁴. Samavatiyan & Shojaie

⁵. Tikkamaki & Mavengere

⁶. Vahdati, Nejad & Abulfazl

(۲۰۱۴) نیز پژوهش‌هایی در این راستا انجام دادند. با توجه به مبانی نظری و پژوهش‌های انجام شده فرضیه سوم پژوهش به صورت زیر تدوین می‌شود.

فرضیه سوم: چابکی سازمانی به عنوان متغیر میانجی در رابطه سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی تأثیرگذار است.

مهمترین و به روزترین تحقیقات صورت گرفته مرتبط با موضوع پژوهش و سهم آنها در پژوهش حاضر به صورت آورده شده در جدول (۱) می‌باشد.

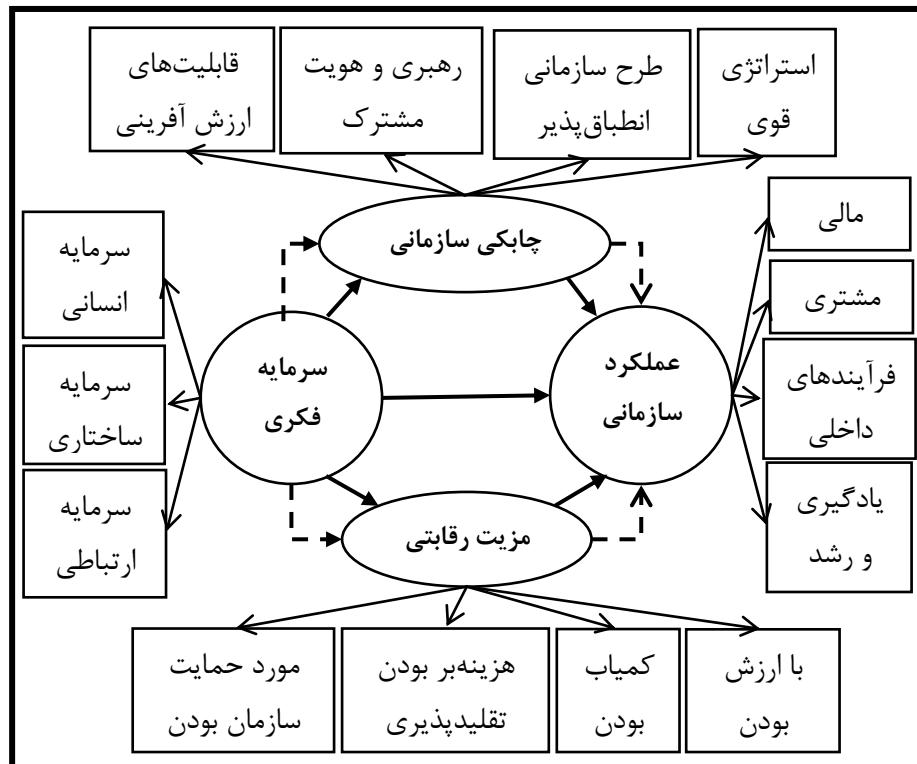
جدول (۱) پژوهش‌های مرتبط با موضوع و نقش هر یک از آنها در پژوهش

سهم هر پژوهش در پژوهش حاضر	نتیجه هر پژوهش	محقق
استخراج زیر متغیر سرمایه فکری و عملکرد سازمانی و ارتباط آنها با یکدیگر	تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی	تیکاماکی و ماونجری (۲۰۱۳)
استخراج ارتباط سرمایه فکری و چابکی سازمانی	تأثیر سرمایه فکری بر چابکی سازمانی	غفوری، فرهادی و منصوری (۲۰۱۴)
استخراج ارتباط غیر مستقیم سرمایه فکری با عملکرد سازمانی	تأثیر سرمایه فکری بر نوآوری و عملکرد سازمانی	اورینک و آیاس (۲۰۱۵)
استخراج زیر متغیر سرمایه فکری و ارتباط با عملکرد	تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد مالی	دیزنفول جک و همکاران (۲۰۱۶)
استخراج ارتباط هر یک از اجزاء سرمایه فکری با مزیت رقابتی	تأثر سرمایه ساختاری بر مزیت رقابتی، تأثیر سرمایه رابطه‌ای بر مزیت رقابتی و تأثیر غیر مستقیم سرمایه انسانی بر مزیت رقابتی	سعد و همکاران ^۱ (۲۰۱۶)
استخراج زیر متغیر سرمایه فکری و عملکرد و ارتباط آنها	تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی	گوپال مجی و گوسوامی (۲۰۱۷)

^۱. Saad et al.

۳. الگوی مفهومی پژوهش

الگوی مفهومی پژوهش از ترکیب الگوهای گوپال مجی و گوسوامی (۲۰۱۷)، لی و همکاران (۲۰۰۶)، کامی کاما، آهیايز و انتیواي (۲۰۱۱)، غفوری، فرهادی و منصوری (۲۰۱۴)، تیکاماکی و ماونجری (۲۰۱۳) و نوآوری مربوطه بدست آمده که در شکل (۱) ارائه شد. در این الگو خطوط نقطه چین به معنی اثر میانجی گری متغیرها می‌باشد.



شکل (۱) الگوی مفهومی پژوهش

۴. روش‌شناسی پژوهش

پژوهش حاضر از نظر هدف، کاربردی و از نظر روش توصیفی از نوع علی است. جامعه‌ی آماری پژوهش شامل کارکنان یک نیروگاه برق می‌باشد که تعداد آنان ۹۰۰ نفر می‌باشد. شیوه نمونه‌گیری، روش طبقه‌ای متناسب با حجم بوده است، منظور از طبقات، چهار معاونت اصلی نیروگاه برق مورد نظر می‌باشد که پرسشنامه‌ها بین مدیران و

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی ۱۵۹

کارشناسان هر معاونت متناسب با حجم آن معاونت در جامعه توزیع گردید. رابطه (۱) برای تعیین حجم نمونه جهت انجام معادلات ساختاری مورد استفاده قرار می‌گیرد (همان^۱، ۱۳۸۴). حجم نمونه مورد نیاز بر اساس تعداد گویه‌های این پژوهش که ۴۶ عدد می‌باشد، بین ۲۳۰ الی ۶۹۰ نفر برآورد می‌گردد که ۲۳۰ نفر به عنوان نمونه انتخاب شدند.

$$5q \leq n \leq 15q \rightarrow 230 \leq n \leq 690 \quad \text{رابطه (۱)} \quad q = \text{تعداد گویه‌ها}$$

جهت جمع‌آوری داده‌ها فقط از پرسشنامه محقق ساخته استفاده شده است. سرمایه فکری شامل ۱۰ گویه برگرفته از پرسشنامه‌های کابریتا و بنتیس (۲۰۰۸)، بنتیس (۱۹۹۸) و بنتیس (۲۰۰۱)، چابکی سازمانی شامل ۱۲ گویه مبتنی بر پرسشنامه ورلی و لاولر (۲۰۱۰)، مزیت رقابتی شامل ۱۲ گویه مبتنی بر الگوی VRIO (بارنی ۱۹۹۱) و عملکرد سازمانی شامل ۱۲ گویه مبتنی بر BSC کاپلان و نورتون (۲۰۰۵) می‌باشد. نحوه پاسخ‌دهی به سؤالات طیف پنج گزینه‌ای لیکرت می‌باشد. جهت تعیین پایایی پرسشنامه از روش آلفای کرونباخ و برای تعیین روایی از روایی سازه استفاده شده است که مقادیر آن در جدول (۲) آورده شده است.

جدول (۲) بررسی پایایی و روایی متغیرهای پژوهش

برهای عاملی	سؤالهای مرتبط	آلفای کرونباخ	بعد	آلفای کرونباخ	متغیر
۰/۸۰	Q1				
۰/۸۱	Q10				
۰/۶۶	Q19	۰/۸۱۱	سرمایه‌ای‌سُلْطُنی		
۰/۶۱	Q30				
۰/۶۴	Q4				
۰/۹۰	Q12	۰/۷۵۸	سرمایه ساختاری	۰/۷۱۴	سرمایه فکری
۰/۶۲	Q22				
۰/۵۹	Q14	۰/۷۲۵	سرمایه‌لِتِبلِتی		
۰/۷۵	Q25				

^۱. Hooman

۰۷۲	Q44						
۰۷۳	Q2	۰۷۱۳	بالرشن بودن	۰۷۶۴	مزیت رقابتی		
۰۷۹	Q20						
۰۷۵	Q43						
۰۸۲	Q5						
۰۷۵	Q13	۰۷۳۳	کمیاب بودن				
۰۷۴	Q23						
۰۸۹	Q7	۰۷۴۰	هزینه بر بودن تقلید				
۰۷۵	Q15						
۰۷۳	Q26						
۰۷۰	Q9	۰۷۶۶	مورد حمایت سازمان بودن				
۰۷۷	Q17						
۰۷۰	Q28						
۰۷۵	Q31	۰۷۲۶	لسترائزی قوی	۰۷۴۹	چاکی سازمانی		
۰۸۷	Q32						
۰۷۵	Q33						
۰۷۰	Q34	۰۸۱۳	طرح سازمانی اطلاع‌پذیر				
۰۷۸	Q35						
۰۸۳	Q36						
۰۷۱	Q37	۰۷۶۵	رهبری و هویت مشترک				
۰۸۴	Q38						
۰۷۶	Q39						
۰۷۰	Q40	۰۷۷۰	قلیلیت‌های ارزش‌آفرینی				
۰۸۱	Q41						
۰۷۹	Q42						
۰۷۵	Q3	۰۸۱۶	مالی	۰۷۴۰	عملکرد سازمانی		
۰۹۹	Q11						
۰۹۹	Q21						
۰۷۳	Q6	۰۷۸۶	مشتری				
۰۷۹	Q24						
۰۸۱	Q45						
۰۷۵	Q8	۰۷۰۵	فرایندهای داخلی				
۰۷۸	Q16						
۰۷۷	Q27						
۰۸۰	Q18	۰۸۳۱	یدگیری و رشد				

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی ۱۶۱.....

۰/۸۱	Q29				
۰/۷۶	Q46				

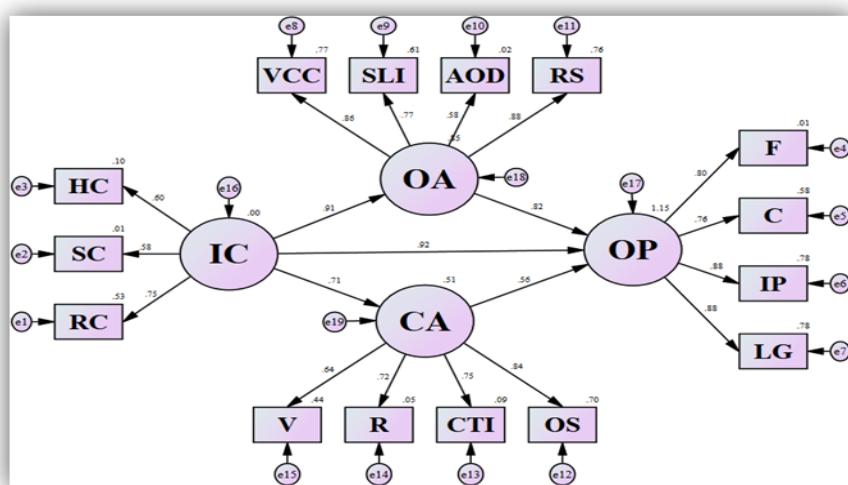
نتایج هر یک از الگوهای اندازه‌گیری نیز در جدول (۳) نشان داده شده است.

جدول (۳) شاخص‌های برازش الگوهای اندازه‌گیری

RMSEA	CFI	GFI	CMIN/DF	شاخص برازش نام الگو
۰/۰۲	۰/۹۲	۰/۹۶	۱/۰۲	سرمایه فکری
۰/۰۱	۰/۹۵	۰/۹۵	۲/۳۰	چابکی سازمانی
۰/۰۲	۰/۹۵	۰/۹۱	۱/۹۰	مزیت رقابتی
۰/۰۴	۰/۹۸	۰/۹۹	۲/۴۸	عملکرد سازمانی
<۰/۱	>۰/۹	>۰/۹	<۳	برازش مناسب

۵. یافته‌های پژوهش

بعد از آزمون برازش هر یک از الگوهای اندازه‌گیری، الگوی ساختاری مربوط به فرضیه‌های پژوهش مورد بررسی قرار می‌گیرد، که در شکل (۲) نشان داده شده است.



شکل (۲) الگوی ساختاری پژوهش

: (Organizational Agility) OA : سرمایه فکری، (Intellectual Capital) IC
 چابکی سازمانی، CA : مزیت رقابتی، OP : عملکرد سازمانی (Organizational Performance)

در جدول (۵)، شاخص‌های برازش الگوی ساختاری نشان داده شد، که با مقایسه مقادیر شاخص‌ها با برازش مناسب، می‌توان نتیجه‌گیری نمود که شاخص‌ها از مقادیر قابل قبولی برخوردار هستند و الگوی ساختاری پژوهش تأیید می‌شود.

جدول (۵) شاخص‌های برازش الگوی ساختاری پژوهش

RMSEA	CFI	PNFI	CMIN/DF	شاخص برازش	
				نام الگو	ساختاری
.۰/۰۷	.۰/۹۶	.۰/۷۸	.۱/۰۲		برازش مناسب
<.۰/۱	>.۰/۹	>.۰/۵	<۳		

جدول (۶)، نتیجه آزمون فرضیه اول را نشان می‌دهد که مقدار t بیش از ۱/۹۶ و فرضیه تأیید می‌شود. سرمایه فکری با مقدار .۹۲/۰ بر عملکرد سازمانی تأثیر معنادار دارد.

جدول (۶) نتیجه آزمون فرضیه اول

نتیجه	P	t	مقدار t	ضریب بتا	مسیر
تأیید	.۰/۰۱	.۲/۰۱	.۰/۹۲	.۰/۹۲	سرمایه فکری \leftarrow عملکرد سازمانی

برای آزمودن تأثیر یک متغیر میانجی در رابطه بین دو متغیر دیگر از آزمون سوبول استفاده شد. جدول (۷)، پارامترهای آزمون فرضیه دوم و سوم را نشان می‌دهد.

جدول (۷) نتیجه آزمون فرضیه دوم و سوم (نتایج آزمون سوبول)

مقدار برای فرضیه سوم	مقدار برای فرضیه دوم	شاخص‌ها	مسیر
.۰/۹۱	.۰/۷۱	A	فرضیه دوم و سوم پژوهش
.۰/۸۲	.۰/۵۶	B	
.۰/۱۳	.۰/۱۰	Sa	
.۰/۰۶	.۰/۰۱	Sb	

تأثیر سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی؛ نقش میانجیگری چابکی ۱۶۳

با جایگذاری مقادیر جدول(۷)، در فرمول آزمون سوبل، مقدار z-value برای فرضیه دوم برابر با ۷/۱۵۱ و برای فرضیه سوم برابر ۶/۲۴۴ شد که بیش از ۱/۹۶ است، درنتیجه در سطح اطمینان ۹۵ درصد، تأثیر متغیر میانجی مزیت رقابتی در رابطه میان سرمایه فکری با عملکرد سازمانی و همچنین تأثیر متغیر میانجی چابکی سازمانی در رابطه میان سرمایه فکری با عملکرد سازمانی معنادار است.

۶. نتیجه‌گیری و پیشنهادها

نتایج حاصل از فرضیه اول نشان داد سرمایه فکری بر عملکرد سازمانی تأثیرگذار است. کارمندان کارآمد مهم‌ترین عامل موفقیت نیروگاه برق محسوب می‌شوند، استفاده از سرمایه‌های فکری نیروگاه برق در زمینه‌ی اجرای راهبردهای سازمانی می‌تواند منجر به عملکرد سازمانی مناسبی برای نیروگاه برق گردد. بنابراین مدیران نیروگاه برق می‌بایستی به اهمیت مدیریت هر دو نوع سرمایه‌های سازمان (سرمایه فیزیکی و سرمایه فکری) پی ببرند تا از این طریق به عملکرد سازمانی مورد انتظارشان دست یابند. نتایج حاصل از این فرضیه با پژوهش‌های سایر پژوهشگران از جمله: گوپال مجی و گوسوامی (۲۰۱۷)، دیزنفول جک و همکاران (۲۰۱۶)، اینکن (۲۰۱۵)، اورینک و آیاس (۲۰۱۵)، علامه و ابومسعودی (۱۳۹۴) و اکبری و همکاران (۱۳۹۳) همسو بود. بر اساس این نتیجه پیشنهاد می‌گردد نیروگاه برق به طراحی سامانه شناسایی و پایش سرمایه فکری بپردازد، که برای این منظور، تدوین مجموعه‌ای از شاخص‌های کمی و کیفی سرمایه فکری به منظور به کارگیری در گزارش‌های عملکرد، انتشار گزارش‌های سالیانه سرمایه فکری برای حداقل دو گروه مدیران و ذینفعان بیرونی نیروگاه برق، تشکیل کمیته‌های اقدام‌پژوهی به منظور بررسی وضعیت هر یک از مؤلفه‌های سرمایه فکری و مدیریت آن در گذر زمان در نیروگاه برق پیشنهاد می‌شود.

نتایج حاصل از فرضیه دوم نشان داد مزیت رقابتی در رابطه بین سرمایه فکری با عملکرد سازمانی نقش میانجی دارد. یافته‌های این فرضیه با دیدگاه مزیت رقابتی مبتنی

بر منابع هماهنگی دارد. نیروگاه برق با ارتقای سطح سرمایه‌های فکری خود به شکل قابل توجه‌های می‌توانند در درجه اول توان و قدرت رقابتی خود و نیز سطح خلاقیت و نوآوری سازمان را بهبود بخشدند و در درجه دوم عملکرد سازمان را با بهبود توان رقابتی خود ارتقاء بخشد. دارایی‌های فکری نیروگاه برق در واقع دارایی‌های منحصر به‌فردی هستند که در اختیار نیروگاه برق بوده و نیروگاه برق به واسطه‌ی آن‌ها می‌توانند در موقعیت بهتری قرار بگیرد. نتایج این فرضیه با پژوهش‌های کامیکاما و همکاران (۲۰۱۱) و یوسفی و شمس‌الدینی (۱۳۹۴) همسو بود. بر اساس این نتیجه پیشنهاد می‌گردد، تیم مدیریتی نیروگاه برق سعی کند کارکنان خلاق و باهوش سازمان را شناسایی و علاوه بر اینکه آن‌ها را آموزش می‌دهد، از آنان اتاق فکری تشکیل داده و در موقع لزوم در امور اجرایی که نیاز به نوآوری و خلاقیت دارد بهره‌مند گردد. همچنین به صورت دوره‌ای مقدار کاری که کارکنان انجام می‌دهند توسط سرپرستان ارزیابی و نتایج بررسی‌ها به اطلاع کارکنان برسد و برخی پرداختی‌های سازمان بر اساس این ارزیابی‌ها صورت پذیرد، غالباً نظام ارتقاء در سازمان‌ها به سابقه خدمت، مدرک تحصیلی و مهارت‌های تخصصی و متأثر از عوامل شخصی است چنانچه یک نظام ارزشیابی کارایی افراد وجود داشته باشد، تیم مدیریتی می‌تواند در کنار عوامل فردی، نحوه انجام دادن کار را نیز در ارتقاء موثر قرار دهند و ایجاد یک نظام ارزشیابی کارایی پیشنهاد می‌شود.

نتایج حاصل از فرضیه سوم نشان داد چاکی سازمانی در رابطه سرمایه فکری و عملکرد سازمانی نقش میانجی دارد. نیروگاه برق با بهره‌گیری از سرمایه فکری می‌تواند در برابر تغییرات واکنشی سریع اتخاذ کند. سرمایه فکری نیروگاه برق نیروی محركه‌ای است که با منعطف و سازگار ساختن سازمان با شرایط دائماً در حال تغییر، این سازمان را به اهداف مورد انتظارش می‌رساند. نتایج حاصل از این فرضیه با پژوهش‌های تیکاماکی و ماونجری (۲۰۱۳) و وحدتی و همکاران (۲۰۱۴) همسو بود با این تفاوت که در پژوهش حاضر چاکی سازمانی در نقش میانجی در رابطه سرمایه فکری و عملکرد سازمانی مورد تحلیل قرار گرفت. بر اساس این نتیجه نیز پیشنهاد می‌شود که سازمان

مورد بررسی به شناسایی فرصت‌های موجود در محیط کسب و کار خود بپردازد و این کار را با جذب متخصصان مستعد، به روز بودن سامانه آموزشی، رصد محیطی، برگزاری همایش‌های بین‌المللی و داشتن پیمان‌های همکاری بین‌المللی به انجام رساند.

منابع:

- Akbari, M.; Poor, S., & Ayati, M. (2014). Explanation of organizational performance based on the trend of entrepreneurship and intellectual capital: Structural Equation Model, *Productivity management*, 30(8), 115-133.
- Allameh, M., & Abumasoudi, A. (2015). The Effect of intellectual capital, with the mediating role of knowledge management and cultural capital on organizational performance from the perspective of the BSC (Case Study: Isfahan Gas Company), *Management Accounting*, 8(24), 73-87.
- Allameh, S. M.; Samavatiyan, H., & Shojaie, M. (2011). *Studying the Impact of Organizational Agility Dimensions on Organizational Performance in Isfahan Gas Co*, M.A. Thesis, Faculty of Administrative Sciences & Economics, University of Isfahan.
- Barney, J. (1991). Firm Resources and Sustained Competitive Advantage, *Journal of Management*, 17(1), 99-120.
- Bontis, N. (1998). Intellectual capital: an exploratory study that develops measures and models, *Management Decision*, 36(2), 63-76.
- Cabrita, M. R., & Bontis, N. (2008). Intellectual capital and Business Performance in the Portuguese Banking Industry, *International Journal of Technology Management*, 43(1-3), 212-237.
- Carson, E.; Ranzijn, R.; Winefield, A., & Marsden, H. (2004). Intellectual capital: Mapping employee and work group attributes, *Journal of Intellectual Capital*, 5(3), 443-463.
- Chen, J.; Zhu, Z., & Xie, H.Y. (2004). Measuring intellectual capital: a new model and empirical study, *Journal of Intellectual Capital*, 5(1), 195-212.
- Dzenopoljac, V.; Janosevic, S., & Bontis, N. (2016). Intellectual capital and financial performance in the Serbian ICT industry, *Journal of Intellectual Capital*, 17(2), 373-396.

- Ghafuri, P.; Farhadi, A., & Mansouri, A. (2014). Relationship between Intellectual Capital and Organizational Agility with Mediatory Role of Employee Empowering in Service Sector (Case Study: Karafarin Insurance Company), *International Journal of Economy, Management and Social Sciences*, 3(12), 11-15.
- Ghlich Lee, B., & Moshabaki, A. (2007). The Role of social capital in developing intellectual capital of the organization (Two Iranian automotive company),*Quarterly Management Knowledge*, 19,125-147.
- Gopal Maji, S., & Goswami, M. (2017). Intellectual capital and firm performance in India: a comparative study between original and modified value added intellectual coefficient model, *International Journal of Learning and Intellectual Capital*, 14(1), 76-89.
- Haji Karim, A. A., & Parhizgar, M. M. (2008). Mechanisms of modern systems design and implementation, performance evaluation in commercial banks of the country (Case Study; Bank Mellat), *Journal of Executive Management*, 7(27), 13-42.
- Hasnavi, R., & Ramazan, M. (2011). Intellectual capital increase within the organization: the role of organizational learning, *Improve Management*, 5(1), 25-39.
- Hooman, H. A. (2005). *Structural Equation Modeling with Using Laser Software*, Tehran: Samt Publication.
- Hormiga, E.; Batista-Canino, R. M., & Sánchez-Medina, A. (2011). The role of intellectual capital in the success of new ventures, *International Entrepreneurship and Management Journal*, 7(1),71-92.
- Hsu, Y. H., & Wang, C. H. (2012). Clarifying the Effect of Intellectual Capital on Performance: The Mediating Role of Dynamic Capability, *British Journal of Management*, 23(2), 179-205.
- Inkinen, H. (2015). Review of empirical research on intellectual capital and firm performance, *Journal of Intellectual Capital*, 16(3), 518-565.
- Janosevic, S.; Dzenopoljac, V., & Bontis, N. (2013). Intellectual Capital and Financial Performance in Serbia, *Knowledge and Process management*, 20(1), 1-11.
- Kamukama, N.; Ahiauzu, A. & Ntayi, J. M. (2011). Competitive advantage: mediator of intellectual capital and performance, *Journal of Intellectual Capital*, 12(1), 152-164.
- Kaplan, R. S., & Norton, D. P. (2005). *The balanced scorecard: measures that drive performance*, Harvard business review, July-August.

- Khosh Sima, G. (2006). Canonical Correlation Analysis of Agility and Strategic Performance of Manufacturing Organizations, *Studies Quarterly Industrial Management*, 3(11), 115-143.
- Li, S.; Ragu-Nathan, B.; Ragu-Nathan, T. S., & Rao, S. S. (2006). The impact of supply chain management practices on competitive advantage and organizational performance, *Omega*, 34(2), 107-124.
- McGill, T. P. (2006). *Harnessing intellectual capital: A study of organizational knowledge transfer*, ProQuest.
- Morgana, R. E., & Strong, C. A. (2003). Business performance and dimensions of strategic orientation, *Journal of Business Research*, 56(3), 163-176.
- OOpen overlay Ali Şahin Örnek, Opens overlay Siyret Ayas OO خرnek, A. S., & Ayas, S. (2015). The Relationship Between Intellectual Capital, Innovative Work Behavior and Business Performance Reflection, *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 195, 1387-1395.
- Papalexandris, A.; Ioannou, G.; Prastacos, G., & Soderquist, K.E. (2005). An Integrated Methodology for Putting the Balanced Scorecard into Action, *European Management Journal*, 23(2), 214-227.
- Sepahvand, R.; Aref Nejad, M., & Shariat Nejad, A. (2015). The Survey of Information Technology Effect on Intellectual Capital and Knowledge Management Strategies with Moderator Effect of Organizational Agility, *Management Organizational Resources Researches*, 5(3), 71-96.
- Setia, P.; Sambamurthy, V., & Closs, D. J. (2008). Realizing business value of agile IT applications: antecedents in the supply chain networks, *Information Technology and Management*, 9(1), 5-19.
- Swink, M., & Song, M. (2007). Effects of marketing-manufacturing integration on new product development time and competitive advantage, *Journal of Operations Management*, 25(1), 203-217.
- Tikkamaki, K., & Mavengere, N. (2013). *Organizational Learning, Agility and Social Technologies in Contemporary Workplaces*, IFIP WG 3.4 International Conference, Tallinn, Estonia.
- Vahdati, H.; Nejad, S. H. M., & Abulfazl, S. (2014). The Achievement of organizational Agility through the Organizational Citizenship Behavior and the Intellectual Capital, *Indian Journal of Scientific Research*, 4(3), 51-58.

Worley, C. G., & Lawler, E. E. (2010). Agility and Organization Design: A Diagnostic Framework, *Organizational Dynamics*, 39(2), 194-204.

Youssefi, F., & Shams al-Din, E. (2015). The Relationship between intellectual capital, competitive advantage and improve financial performance between representatives of Iran Khodro city Nurabad mamasani, *National Ocean Conference Management*, Shiraz: Iran's modern education development center (Mtana).